



Wir sind eine in Osteuropa tätige mittelgrosse, expandierende Schweizer Marketingorganisation für Pharmazeutika und Kosmetika mit Hauptsitz in Schaffhausen.

Für den Aufbau unseres neuen Geschäftsfeldes in der Schweiz suchen wir eine selbständige, flexible und motivierte Persönlichkeit als

Key Account Manager / Marketing Support Gastroenterologie Deutschschweiz (100%)

Ihre Hauptaufgaben:

- Spezialistenbesuche bei Gastroenterologen
- Key Account Management in Ärztenetzwerken
- Vorstellen des Produktes in Gastroforen, Round-Table-Gesprächen
- Organisation von Kongressteilnahmen
- Marketingsupport
- Gestaltung von Promotionsmaterial in Zusammenarbeit mit Agenturen

Ihr Profil:

- Naturwissenschaftliche Ausbildung (z.B. Pharma-Assistent/in, Drogist/in, Apotheker/in)
- Mehrjährige Erfahrung im Aussendienst
- Ausgezeichnete Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeit in Englisch und Deutsch
- Erfahrung in Pharma-Marketing (evtl. Marketing Planer)
- Interesse am Aufbau einer neuen Organisation
- Offene, initiative, begeisternde Persönlichkeit mit unternehmerischem Denken und strukturierter Arbeitsweise
- Ortsnähe Schaffhausen von Vorteil

Es erwartet Sie ein vielseitiges Aufgabengebiet in einem kleinen, dynamischen Team. Sie gestalten mit Ihren Fähigkeiten und Ihren Erfahrungen die Position und Ihren Verantwortungsspielraum mit. Mit Ihrem Leistungswillen tragen Sie wesentlich zum Unternehmenserfolg bei. Wir bieten zeitgemässe Sozialleistungen und Arbeitsbedingungen sowie ein familiäres Arbeitsklima in einem internationalen Umfeld.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann senden Sie uns Ihre aussagekräftigen Unterlagen inkl. Foto per E-Mail an:

Ewopharma AG

Dr. Friederike Skott

Vordergasse 43

8201 Schaffhausen

hr@ewopharma.com

www.ewopharma.com